

**5th ICCA Latin American Meeting &
10th Client / Supplier Business Workshop
August 22-25, 2016**

ICCA Bidding workshop. El secreto de las candidaturas exitosas.

Taller intensivo e interactivo donde los participantes desarrollan sus habilidades y comparten su conocimiento en una de las áreas más estratégicas del turismo de reuniones que es el de generar y crear **Candidaturas ganadoras para sus respectivos destinos**. Un taller de aprendizaje sobre las tendencias actuales, los requerimientos cada día más exigentes que los tomadores de decisión imponen para decidir las futuras sedes de sus reuniones y cuáles son los desafíos que los destinos enfrentan cada día para ser triunfadores en este sector.

Una jornada y media donde los participantes practican en casos reales el arte de la investigación efectiva, la identificación de sus líderes locales, armado del libro de candidatura, análisis SWOT de su postulación y la de sus competidores, viajes de inspección profesionales y defensa real de una postulación en una presentación final frente a un selecto jurado internacional. **Aceptar y participar de este desafío será parte de tu éxito y suceso futuro como profesional del turismo de reuniones y eventos.**