



MISSION COMMERCIALE

OBJECTIF NORD - 23 AU 26 SEPTEMBRE 2019

Minière Osisko | Nemaska Lithium | Minerai de fer Québec

Programme préliminaire

Nombre de places limitées

En partenariat avec :

SECRÉTARIAT AUX
ALLIANCES ÉCONOMIQUES
NATION CRIE
ABITIBI-TÉMISCAMINGUE



SECRETARIAT TO
THE CREE NATION
ABITIBI-TÉMISCAMINGUE
ECONOMIC ALLIANCE

MISSION COMMERCIALE

OBJECTIF NORD - 23 AU 26 SEPTEMBRE 2019

Les Événements *Les Affaires* vous ouvrent les portes de trois des plus importantes minières du Québec.

Cette mission commerciale est une occasion unique de **visiter** les projets et de **rencontrer** les dirigeants de :

- Projet du Lac Windfall de Minière Osisko, à Lebel-sur-Quévillon;
- Mine Whabouchi de Nemaska Lithium, près de la communauté crie Nemaska;
- Mine du Lac Bloom de Minerai de fer Québec, à Fermont.

Nous vous proposons quatre jours de découvertes pour rencontrer :

- des donneurs d'ordres miniers;
- des dirigeants d'entreprises locales;
- des élus locaux et des représentants de Premières Nations.

Cette mission rassemblera une trentaine de dirigeants(e)s québécois(e)s de partout au Québec qui, comme vous, s'intéressent au secteur minier .

Bénéficiez d'occasions uniques de réseautage pour créer des partenariats et maximiser vos chances d'obtenir des contrats avec ces donneurs d'ordres miniers.

Au plaisir de découvrir ces projets miniers en votre compagnie.

Frédéric Dumais
Gestionnaire de contenu
Événements *Les Affaires*

Pourquoi prendre part à cette mission?

- Pour visiter et rencontrer les dirigeants de **trois minières importantes** en développement et en opération ;
- Pour passer quatre jours avec trente **dirigeants d'entreprises**, avec lesquels des partenariats d'affaires pourraient émerger ;
- Pour rencontrer des **entreprises locales autochtones et non-autochtones** pour favoriser l'obtention de contrats auprès des minières ;
- Pour découvrir les **réalités du Nord** et saisir les défis logistiques ;
- Pour rencontrer les **acteurs clés** qui connaissent le développement nordique, tant sur le plan économique, social et environnemental, que technique et organisationnel.

MISSION COMMERCIALE

OBJECTIF NORD - 23 AU 26 SEPTEMBRE 2019



Tarif de 6 500\$*

Ce tarif tout inclus comprend :

- L'avion nolisé pour les quatre jours
- L'hébergement pour les trois nuits
- Les transports terrestres
- Les visites guidées
- Les cocktails et activités réseautage
- Tous les repas

*Certaines conditions s'appliquent. Taxes en sus.

Critères d'admissibilité : Cette mission est réservée exclusivement aux dirigeants d'entreprises qui souhaitent rencontrer les acteurs clés du développement du Nord québécois.

Itinéraire préliminaire

Lundi 23 Septembre 2019

Montréal → Lebel-sur-Quévillon

- Visite du site du projet minier du Lac Windfall de **Minière Osisko**
- Présentation du projet par les dirigeants
- Rencontre avec les intervenants de la région

Nuitée à Lebel-sur-Quévillon

Mardi 24 septembre 2019

Lebel-sur-Quévillon → Chibougamau

- Rencontre avec les intervenants de la région

Nuitée à Chibougamau

Mercredi 25 Septembre 2019

Chibougamau → Nemaska

- Visite de la mine Whabouchi de **Nemaska Lithium**
- Présentation par les dirigeants de la mine
- Rencontre avec les intervenants de la région

Nemaska → Fermont

Nuitée à Fermont

Jeudi 26 septembre 2019

- Visite de la Mine du Lac Bloom de **Minerai de fer Québec**
- Présentation par les dirigeants de la mine
- Rencontre avec les intervenants de la région

Fermont → Montréal

Témoignages de participants des missions passées :

« *Le plus grand bénéfice de la mission est le réseautage avec des décideurs et gens d'affaires locaux de tous les types. Les visites de sites étaient de très grande qualité. Ce voyage a permis de constater le réel potentiel économique dans le nord.* »

— **Luc Poirier**, Directeur Développement Comptes majeurs industriels, Lumen inc.

« *J'ai vraiment apprécié l'expérience, très enrichissant sur le plan des affaires et personnel.* »

— **Pierre Desgagnés**, Directeur général, Tessier Itée

« *J'ai eu l'opportunité de faire plusieurs rencontres, toutes très enrichissantes, et ce, en peu de temps. Ce fut très productif et instructif.* »

— **Annie Allen**, CPA, CMA, Présidente, Allen Entrepreneur Général

« *Ce fut une expérience fantastique... Tout était très bien organisé et la dynamique de groupe incroyable. C'est une opportunité unique de découvrir une région, une culture, une communauté...* »

— **Roger Gervais**, CEO, SDV Logistiques (Canada) inc.

« *Wow ! Quel voyage, difficile à expliquer en quelques mots... Je tiens à vous remercier pour [...] l'établissement de contacts directs avec les clients potentiels du Grand Nord qui prennent les décisions, chose pas facile à faire de nos jours.* »

— **Denis Morin**, Directeur location, Centrales thermiques, Servitech

« *Cette mission est une formidable amorce au développement de nouvelles relations d'affaires.* »

— **Marjolaine Castonguay**, Présidente, directrice générale, PESCA Environnement

« *Bien organisé, excellentes rencontres, diversité d'entreprises participantes.* »

— **Marc Poirier**, Président et directeur des opérations, Richard Poirier & Frères

« *Mission très bien organisée qui permet d'avoir un bon aperçu des opportunités ainsi que de la complexité du développement d'affaires dans le Grand Nord. [...] La diversité des participants est un atout, car elle permet d'échanger librement sur les opportunités et de trouver d'éventuelles synergies.* »

— **Nicolas Séguier**, Président, Aramark Québec inc.

MISSION COMMERCIALE

OBJECTIF NORD - 23 AU 26 SEPTEMBRE 2019

Pourquoi participer aux missions commerciales des Événements Les Affaires ?

- Pour visiter des **mines difficilement** accessibles.
- Pour obtenir de l'**informations stratégique**.
- Pour rencontrer les **dirigeants** des projets.
- Pour établir des **contacts** avec les gens sur place.
- Pour **développer des affaires** avec les autres participants de la mission.



Pour réserver votre place :

☎ : 514 392-4298

✉ : evenements@tc.tc

🌐 : www.lesaffaires.com/evenements